



Jean-Pierre FOURNIER

Mécanique générale
DUT Marketing vente
IFG Gestion et Management Stratégique

Depuis 2006 - MCG Managers



Dominantes

DEVELOPPEMENT
COMMERCIAL
RESS. HUMAINES

Parcours Professionnel

- 4 ans** **Assureur** grande branche, transmission d'entreprises
- 6 ans** **Consultant en développement commercial** et Training terrain
- 3 ans** **Directeur pédagogique** école de vente (informatique)
- 3 ans** **Responsable développement** (groupe industriel)
- 4 ans** **Consultant en conduite du changement** (services et production)
- 5 ans** **Manager de Transition**

Dernières Missions Conduites

(MT : Manager de Transition - EO : Expert Opérationnel)

- | | | |
|----------------------------------|---|-----------|
| Nucléaire | Directeur de Projet : amélioration de la productivité | MT |
| Presse gratuite | Développement commercial en vue d'une opération de cession | EO |
| Télécom | Adapter l'organisation et développer la qualité de service | EO |
| Agro-industrie | Directeur Commercial Délégué | MT |
| Fournitures industrielles | Directeur des ventes : développement commercial | MT |
| Emballage | Directeur Général Adjoint : restructuration et redéploiement sur | MT |



Activités Para Professionnelles

Enseignement IAE Lyon Masters Direction Commerciale/MBA
Animateur et créateur ateliers vidéo/théâtre pour adolescents