

Gestion d'une croissance externe trop rapide**(14 mois)**

" Négociations financières complexes "

Une société, leader national sur son marché, s'engage dans une croissance externe et ne réussit pas à absorber son acquisition de façon optimale.

Rapidement, une dégradation sensible de ses équilibres financiers se fait sentir. Les actionnaires deviennent méfiants et le cours de bourse est divisé par 10 en 2 ans.

solution

Le Manager MCG, aguerri aux négociations financières complexes, établit un plan de sortie de crise.

Ce plan, élaboré en commun avec la direction de l'entreprise, est crédibilisé par la forte compréhension du cœur de métier, du marché et de la valeur des ressources internes.

L'urgence de la situation ne donne aucun droit à l'erreur et l'exécution se doit d'être très précise.

avantages

Après 14 mois d'intervention, la structure financière est à nouveau contrôlée, le prix de l'action est multiplié par 4 et la croissance organique est renforcée.

Ayant pris la responsabilité de l'exécution du plan de relance, le Manager MCG a été un élément clé dans le retour de la confiance des partenaires financiers (haut et bas de bilan) et actionnaires de l'entreprise.